



A Dell Technologies e os seus distribuidores estão a unir esforços de forma a disponibilizarem um programa comercial de venda de servidores para parceiros que seja simples, previsível e lucrativo, capaz de agregar o valor e suporte de que necessita para vender com sucesso as soluções de centro de dados líderes de mercado a partir dos stocks dos seus distribuidores preferidos.

O nosso compromisso consiste em agregar valor à sua empresa através de:



Programa de incentivos RISE para Parceiros Autorizados

Agora é o momento mais gratificante para adquirir soluções de servidor da Dell Technologies através do seu distribuidor preferido. ▶



Servidores

Apresente os servidores PowerEdge da Dell Technologies aos seus clientes, para beneficiarem de todas as características que se pode esperar: Desempenho, Gestão aberta, Suporte de categoria internacional, Valor excepcional e Fiabilidade. ▶



Promoções

Beneficie de uma vasta gama de promoções e incentivos para os utilizadores finais quando comprar servidores PowerEdge através do distribuidor da sua preferência. ▶



PowerBid

Dê aos seus clientes os produtos poderosos de que necessitam a um nível de preço igualmente poderoso. O PowerBid é um processo simples e rápido que permite apresentar propostas para valores de encomenda entre os 10.000 e 50.000 USD para o stock existente de servidores e componentes PowerEdge. ▶



PowerQuote

Maximize as suas oportunidades de vendas de servidores com a conveniência do PowerQuote, um configurador online dinâmico e de fácil utilização, alojado na loja Web do seu distribuidor preferido. ▶



Porquê estabelecer uma parceria com a Dell Technologies

A parceria com a Dell Technologies dá-lhe acesso a mais do que apenas preços competitivos, benefícios exclusivos e incentivos gratificantes. Significa também obter acesso a um conjunto abrangente de conteúdos técnicos, comerciais e de marketing, bem como a ferramentas concebidas para reforçar a sua proposta comercial. ▶